

各 位

営業トークはもちろん！
社内でのコミュニケーションアップの為に！！

京都織物卸商業組合
人材教育委員会
委員長 津田 務

雑談力習得研修 ご案内

前略 平素は組合活動に格別のご協力を頂き誠にありがとうございます。

さて、「初対面の人とうまく話せない」「商談先で打ち解けた話がなかなか出来ない」「職場で仕事以外の話をするのが苦手」、このように感じている方はいらっしゃいませんか。今回の研修テーマである“雑談”は、ビジネスや日常生活での対人関係の潤滑油、くだけた会話から場の雰囲気や和らげ、お互いの人となりを知ることや対話の理解を促す為の手掛かりとなります。営業での初対面の人との会話や商談の進め方、また社内での打合せなど、本題をスムーズに展開する為には、会話の前後や途中での雑談力が大きな効果を発揮します。今回の研修は、雑談の意義から効果的な活用方法までをワーク中心の実践的なカリキュラムで学ぶ内容となっており、営業の方はもちろん経営者から若手社員まで幅広い層の方にご活用頂けます。皆様お忙しいとは存じておりますが、是非この機会に本研修にご参加頂きますようお願い致します。尚、準備の都合上、1月18日（月）までに織商事務局まで FAX（211-1976）にてお申込み下さい。

【日 時】 平成 28 年 1 月 25 日（月） 18：00 ～ 19:30

【場 所】 京都産業会館 2 階 第 3 会議室

【講 師】 浦上 俊司 氏

様々な営業職を経験し、営業の奥深さを実感。研究の結果、独自のセールスノウハウを構築し、営業職として結果を出し、平成 7 年にフリーセミナー講師として独立。全国各地、北海道から沖縄までを飛び回る。現在、企業向け研修（営業パーソン研修、モチベーションアップ研修 etc.）、各種セミナー、講演など多方面に活躍中。

【内 容】 ワークを中心とした実践的な内容となります。

【雑談カトレーニング入門編】・自己紹介

【「雑談上手は聞き上手なり」の法則】・話し手、聞き手、観察者に分かれての雑談力ワーク

【お題即興スピーチ】・上手に話す為の実践ワーク

【「トークフラッグを立てる」の法則】・雑談ネタを見つけるワーク

【雑談力を上げるためのコツ】・雑談力向上の為、日常生活で気を付けておきたいポイント

雑談力習得研修 参加申込書

平成 28 年 1 月 25 日（月）に開催する研修会に参加します。

会社名	
参加者名	